

Como tener una GRAN APERTURA EXITOSA

Consejos del Consultor Ejecutivo, Tony Procopio:

"Cada vez que un nuevo MC se une, deben tener una gran apertura en el hogar configurada dentro de las 2 semanas de su fecha de inicio. De lo contrario, tendrán muchas menos posibilidades de éxito."



Tony Procopio  Team PSI (Charge 2 your Why!)

Admin · 56 minutes ago · 

Esto es la invitación EXACTA a la que hemos estado enseñando a los nuevos MC, que invitan a las personas a sus Grandes Aperturas en el hogar, para que la mayoría de las invitaciones que dicen que pueden asistir se presenten realmente:

"Oye, Mary, necesito un favor. Tengo una Gran Apertura para correr la voz sobre mi nuevo negocio. Mi socio comercial, que tiene mucho éxito, viene a mi casa a hacer una descripción general rápida. No hay nada que comprar, no vendiendo nada, puede dejar su chequera en casa. Así que este es el favor: ¿puede venir a mi casa el lunes a las 7 p.m. para ocupar un asiento en mi sala y hacer que luzca bien frente a mi nuevo socio comercial? "

(Si no están disponibles, ofrezca otra noche para una segunda gran apertura o reserve una reunión 1-a-1 con ellos).

Si dicen SÍ, pueden asistir: "¡Gran María, realmente lo aprecio! Tu sabes que solo tengo 5 asientos en mi sala de estar y necesito asegurarme de que la habitación esté llena, así que ...

¿Puedo contar contigo para que estés allí sin llamarme en el último minuto para cancelar? "

[SÍ]

"¡Gracias! Te debo una. Nos vemos el lunes a las 7 p.m."